

SALGSGUIDE

SÅDAN SÆLGER I
MERE OG BEDRE

JULEMÆRKE
HJEMMENE

STØT BØRNENE PÅ
JULEMÆRKEHJEMMENEDE.

STØT & VIND
SKRAB 3 ENS

Vind gavekort på 50.000 kr. til
HVER KØB
Bilka og andre fantastiske
præmier

LØBPRIS 50 KR.

EKSTRA-
CHANGEN

KONTROLFELT

LØBENR.
<XXXXX>

SKRAB

SKRAB

SKRAB

SKRAB

JULEMÆRKE
HJEMMENE

Dette er et eksempel på et lod.

ALT FOR MANGE BØRN I DANMARK MISTRIVES

Lige nu venter flere hundrede børn på at få hjælp på et Julemærkehjem.

Når I sælger Julemærkehjemmenes Landslotteri, er I med til at give dem en ny start. På Julemærkehjemmene hjælper vi børn, der mistrives. Børn, der bliver mobbet, er ensomme eller ikke tror, de er gode nok.

Fælles for dem er, at de har brug for hjælp til at genfinde troen på dem selv og livet. Knap 1.000 børn får hvert år hjælp på et Julemærkehjem.

For mange af dem bliver opholdet hos os starten på en ny og lysere hverdag med bedre fysisk, mental og social styrke. Et ophold på Julemærkehjem varer 10 uger og er et tilbud til børn i alderen 7-14 år. Børnene bor og går i skole hos os i løbet af opholdet og er hjemme hos deres familier i weekenderne.

SÅDAN KAN I SÆLGE FLERE SKRABELODDER

PLANLÆGNING

For at få succes med salget af skrabelodder er det vigtigt at planlægge grundigt. Tag dig tid til at beslutte hvordan og hvor, salget skal foregå, og hvilke informationer, der skal deles med de involverede. Fastlæg mål for salget og evaluer løbende, hvad der virker, og hvad der kan forbedres.

FORMÅLET MED SALGET

Begynd med at informere både børn og voksne om, hvad overskuddet fra skrabelodderne skal bruges til, samt at I støtter julemærkehjemmene. Dette er vigtigt for både sælgerne og køberne.

CENTRAL BASE

Opret en fast base, hvor sælgerne kan samles, dele erfaringer, hente flere skrabelodder og få nye salgsområder. En central base skaber klarhed og effektivitet i salgsprocessen.

OPDELING AF SALGSOMRÅDER

Del salgsområdet op i mindre områder, så hver sælger ved præcis, hvilket område de er ansvarlige for. Sørg for, at alle døre i området bliver besøgt, og at husstande, der allerede har købt, ikke bliver kontaktet igen.

SÆLGERHOLD

Del sælgerne op i hold på to personer, for eksempel en yngre og en ældre sælger, hvor den ældre har ansvaret for skrabelodderne. Dette skaber et godt samarbejde og øger sikkerheden.

INVOLVERING AF FORÆLDRE

Informér forældrene om, at deres børn skal sælge skrabelodder. Forældrene kan motivere børnene og hjælpe med at sælge til venner, familie og kolleger. Det er også vigtigt, at forældrene forstår formålet med salget.

LOKALE VIRKSOMHEDER

Prøv at præsentere skrabelodderne for nogle af jeres lokale virksomheder og butikker. Nogle vil måske hjælpe jer med at sælge jeres skrabelodder ved at lade jer stå foran eller i butikken.

Spørg også forældre, om der er mulighed for at sælge lodder på deres kontor/arbejdsplads.





DET PRAKTISKE

HOLD REGNSKAB

Brug det vedlagte ark til at holde styr på salget af skrabelodderne.

AFREGN MED BANKOVERFØRSEL

Når salget er slut, så afregn med en bankoverførsel. Se mere i ordrebekræftelsen.

MATERIALER

Mangler I materiale, fx plakater, kan de downloades til print på www.julemaerkelotteri.dk

OPRET MOBILEPAY BOX

Vi anbefaler, at I benytter MobilePay BOX. Det tager kun 1 minut at oprette. Udfyld det medfølgende MobilePay-ark med de korrekte oplysninger.

Læs mere www.mobilepay.dk/privat/grupper

Husk at fortælle sælgerne, at de skal tjekke på køberens mobiltelefon at betalingen er gennemført og først derefter udlevere skrabelodderne.

10 TIPS TIL SUPERSÆLGEREN

1. Vær høflig og smilende:

Et venligt smil og en høflig opførsel gør en stor forskel og øger chancerne for, at folk vil købe.

2. Vær forberedt:

Hav alle materialer klar, såsom skrabelodder og informationsflyers om Julemærkehjemmene. Vær klar på hvad præmierne er, især førstepræmien.

3. Kend formålet:

Fortæl kort og klart, hvorfor du sælger skrabelodder, og hvordan pengene hjælper Julemærkehjemmene.

4. Vær entusiastisk:

Vis, at du er engageret og tror på det, du sælger. Din entusiasme kan smitte af på potentielle købere.

5. Vælg det rette tidspunkt:

Sælg på tidspunkter, hvor folk er hjemme, som eftermiddag eller tidlig aften, eller på steder med mange mennesker, som supermarkeder eller sportsbegivenheder.

6. Vær tålmodig og høflig:

Hvis nogen siger nej, så vær respektfuld og sig tak for deres tid. Det er vigtigt at være venlig, selv når man får afslag.

7. Hav en salgstale klar:

Forbered en kort, men effektiv salgstale. Læs materialet "Sælgerkort" og hav styr på indholdet. Som indledning kan du for eksempel sige: "Hej, jeg sælger skrabelodder til fordel for Julemærkehjemmene, der hjælper børn der mistrives. Vil du støtte os ved at købe et skrabelod? Du kan vinde fede præmier".

8. Arbejd sammen med en ven eller klassekammerat:

Det kan være sjovere og mere effektivt at sælge sammen med en anden. Hold gruppen til max 2-3 personer.

9. Bær badge fra Julemærkehjemmene:

Det er med til at signalere, at du troværdigt sælger skrabelodder for Julemærkehjemmene.

10. Sig tak:

Uanset om folk køber eller ej, skal du altid huske at sige tak. Det viser respekt og kan give dem en positiv oplevelse.

Husk, at det vigtigste er at være venlig og smilende. God fornøjelse og held og lykke med salget!



- Foran supermarkeder og i indkøbscentre
- Til sportsbegivenheder, fx fodboldturnering
- Til lokale markeder og messer, fx loppemarked
- Til skolearrangementer, fx skolefester
- I parker og legepladser
- Ved hovedgader/gågader i byen, tæt på caféer og butikker
- Ved offentlige transportknudepunkter, fx stationer og busterminaler
- Foran koncerter/festivaler eller andre kulturelle begivenheder
- Foran biblioteker eller andre offentlige bygninger

Hav altid et sælgerkort på dig, så du kan huske, hvad du skal sige og gøre.
Brug de medsendte sælgerkort.

[illegible]